



Umsatzziele erreichen mit CSK Live-Deal-Support



Ihre Ziele?

- Gewinn von strategischen Deals
- Überbrücken von fehlenden Ressourcen in der Angebotserstellung
- Professionelle Angebote, die wirklich zum Abschluss führen
- Oder einfach: Sie erreichen Ihre Umsatzziele!

Sie wählen, was Sie brauchen

Maßgeschneiderte Angebots-Unterstützung: Wählen Sie, was Sie benötigen, um Ihre Deals zu gewinnen!

Wir unterstützen Sie live bei der Angebotserstellung, auch kurzfristig.

Wir arbeiten mit Ihnen »side-by-side« bei Ihnen im Hause, um erfolgreiche Angebote abzugeben. Oder wir überbrücken personelle Engpässe mit einem »on Demand« Bid/Proposal Manager. Erfahrene, APMP*-zertifizierte CSK-Experten leisten aktive Unterstützung während Ihres Angebotsprozesses, von der Analyse der Ausschreibung (RFP) bis zur Angebotsabgabe.

Selektiver Support:



je nach Bedarf, z.B.:

- Management des Angebotsteams
- Formulierung von überzeugendem, vertriebsorientiertem Angebotstext
- Produktion von ansprechenden Angebotsdokumenten

Vollservice-Support:



Umfassendes Angebotsmanagement:

- Ausschreibungsanalyse
- Angebotsplanung und -koordination
- Management des Angebotsteams
- Kick-Off-Vorbereitung und Durchführung
- Entwicklung der Angebotsstrategie und der überzeugenden »Storyline«
- Formulierung von überzeugendem, vertriebsorientiertem Angebotstext
- Schreiben des Executive Summary
- Produktion von ansprechenden Angebotsdokumenten (Formatierung, Verpackung, Druck etc.)
- Lessons Learnt Review
- weitere Dienstleistungen auf Anfrage

Alle Dienstleistungen erbringt CSK in deutscher und englischer Sprache.

Die Fakten

- Unsere Erfolgsquote beträgt über 78%.
- über 90% der CSK-Kunden nutzen unsere Leistungen mehrmals.
- CSK hat mit Bid-Begleitung geholfen, Angebote im Wert von über EUR 60 Milliarden zu gewinnen.
- Unsere Kunden kommen aus allen Branchen:
IT, Telekom, Rüstung, Transport, Beratung, Energie, Infrastruktur, Engineering etc.

Das Resultat: Ihr Verkaufserfolg

Erfolgreiche Angebote



Höhere Win Rate



Mehr Umsatz



Was unsere Kunden dazu sagen

»Mit der Unterstützung von CSK haben wir das beste Angebot seit Jahren geschrieben. Die strukturierte Methodik hat uns geholfen, die richtige Bid-Strategie zu entwickeln, griffige Kernbotschaften zu formulieren, den Inhalt überzeugend darzustellen und ein erstklassiges Dokument abzuliefern.«

Kurt F., Sales Manager Large Accounts,
Globaler Anbieter von Drucklösungen, Zürich

»CSK's contribution to produce the two world-class bids was extra-ordinary, both in terms of the bid preparation procedures and work control and in terms of the quality of the final result. [...] CSK clearly have exceeded our expectations.«

Leandro Fernandes, G9 SA Telecomunicações SA, Portugal

Wir sind stolz auf unsere Kunden



Kontakt

Hauptsitz:

CSK Management GmbH
Seestrasse 235
CH-8704 Herrliberg
tel +41 (0)44 793 37 12
fax +41 (0)44 793 37 13

info@cskmanagement.com
www.cskmanagement.com

In Deutschland:

Büro Gießen:
Winchesterstraße 2
D-35394 Gießen
tel +49(0)641 9484 6464
fax +49(0)641 9484 6466

info@cskmanagement.de
www.cskmanagement.de

Büro München:
Leopoldstraße 244
80807 München
tel +49 (0)89-20 80 39 - 285

info@cskmanagement.de
www.cskmanagement.de

Geschäftsführer:
Christopher S. Kälin

Ust.-ID.-Nr. (CH): CHE-110.336.844

Konto Deutsche Bank:
IBAN DE80683700240104226600

Handelsregister (Zürich):
CH-020.4.027.956-7